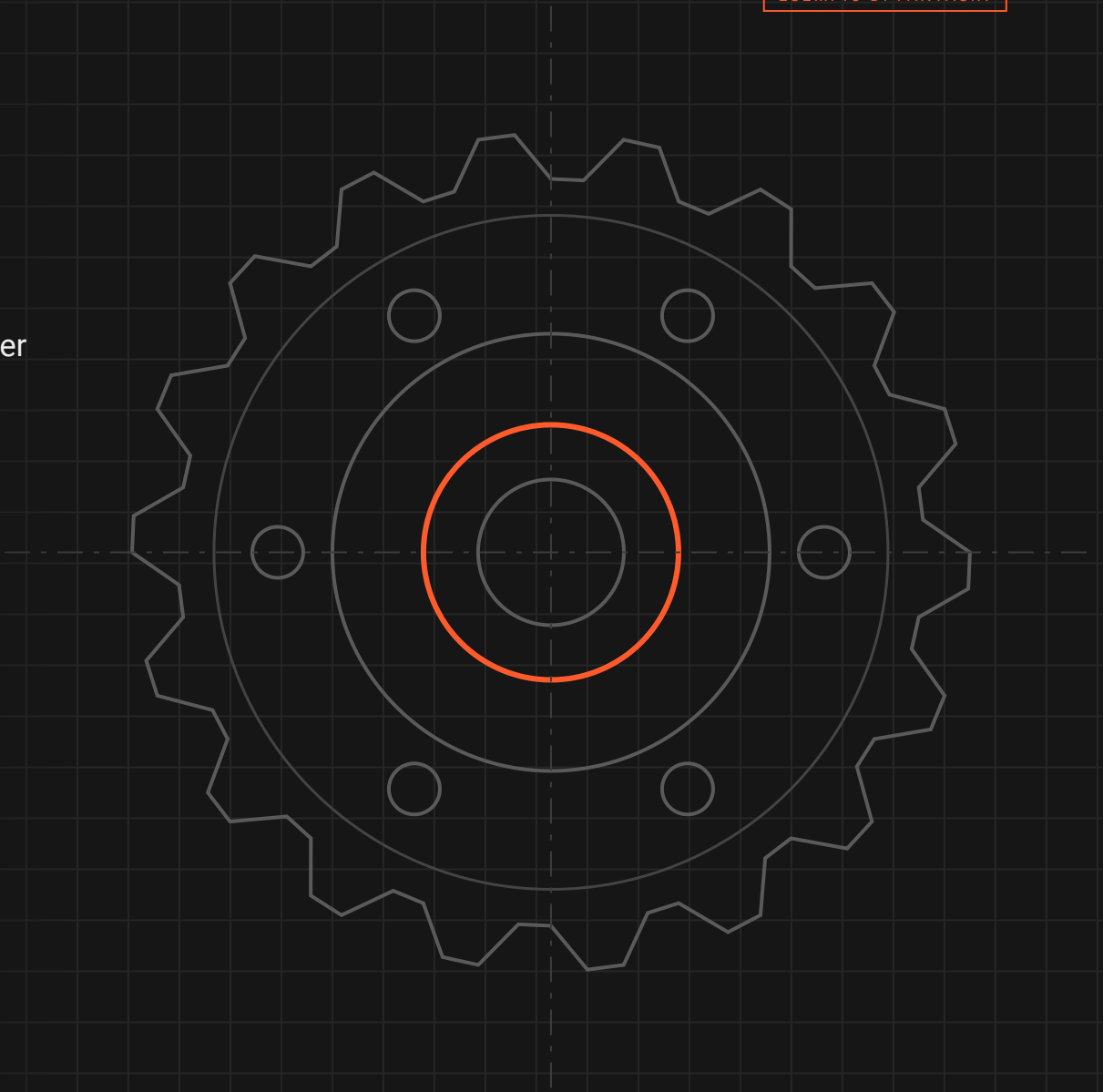
ESEMPIO DI FANTASIA

OPPORTUNITÀ DI INVESTIMENTO · TEASER ANONIMO

Progetto Orione

Produttore italiano di componenti meccanici di precisione per automazione, energia e macchine agricole

Novembre 2026 · Documento strettamente riservato



MINERVA CORPORATE FINANCE | Advisor dell'operazione

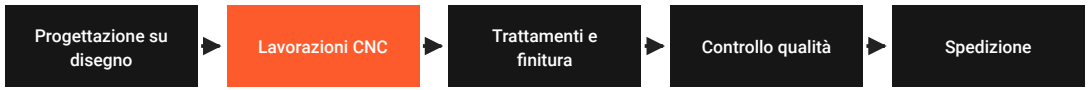
Profilo dell'azienda

Chi è

Società familiare del Nord Italia, attiva da oltre trent'anni nella lavorazione di componenti meccanici su disegno del cliente. Produce alberi, flange, ingranaggi e piccoli assiemi in acciaio e leghe speciali, in lotti medi e piccoli ad alta precisione.

Lo stabilimento di proprietà ospita un parco macchine a controllo numerico rinnovato negli ultimi anni e un reparto di controllo qualità con sala metrologica.

Dal disegno alla consegna



€ 20-25 mln
Ricavi

16-19%
EBITDA margin

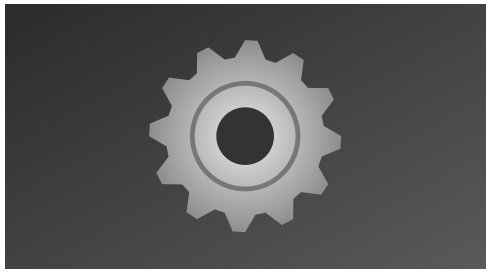
> 30 anni
Di attività

≈ 60%
Ricavi all'estero

Dati principali

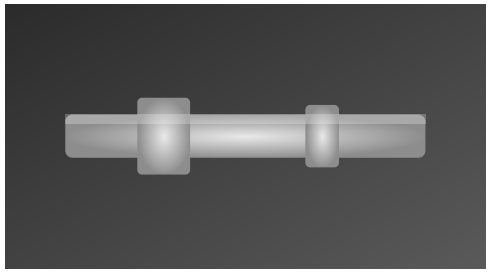
Dipendenti	100-130
Clienti attivi	> 150
Primo cliente sui ricavi	< 15%
Posizione finanziaria netta	contenuta
Certificazioni	qualità e ambiente

Prodotti e capacità produttiva



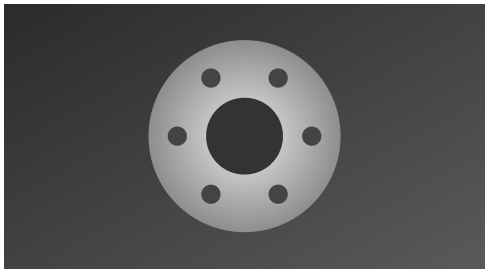
Ingranaggi

per riduttori e trasmissioni



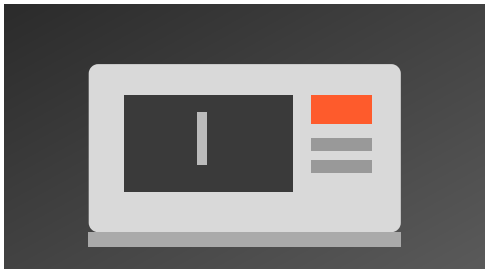
Alberi e assi

tornitura e rettifica di precisione



Flange e mozzi

per energia e oleodinamica



Parco macchine

centri di lavoro a 5 assi

Settori serviti

Automazione industriale, energia, macchine agricole e movimento terra.

Punti di forza

Precisione su lotti piccoli, tempi di consegna brevi, relazioni pluriennali con clienti europei.

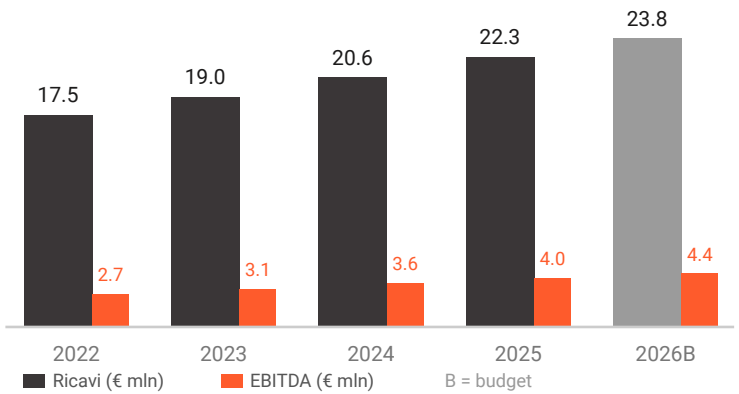
Investimenti recenti

Nuovi centri di lavoro, automazione del carico pezzi e ampliamento della sala metrologica.

Immagini illustrative.

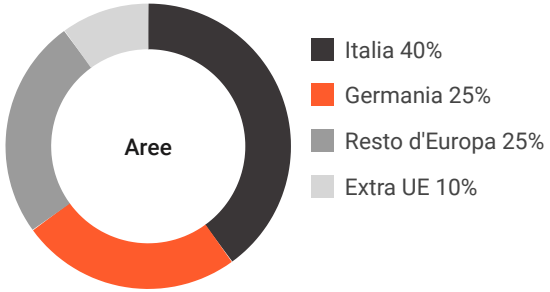
Andamento economico e mercati

Ricavi ed EBITDA

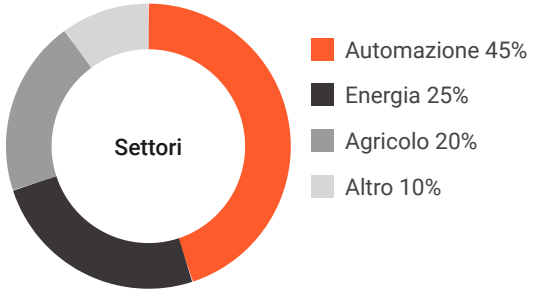


Valori indicativi in € milioni.

Ricavi per area



Ricavi per settore



Il mercato

La componentistica meccanica di precisione è frammentata in molte piccole imprese: chi ha dimensione, certificazioni e capacità di investimento è in posizione favorevole per crescere, anche per acquisizioni.

Prospettive

Il piano punta su nuovi clienti all'estero, su lavorazioni a maggiore valore aggiunto e sull'integrazione di aziende più piccole della stessa filiera.

L'operazione e il processo

L'operazione

I soci valutano la cessione della maggioranza a un partner industriale o finanziario. Sono disponibili a restare nel capitale con una quota di minoranza e a garantire un periodo di affiancamento.

Il profilo ideale del partner

Gruppi industriali della filiera o fondi di private equity con un progetto di crescita, anche per acquisizioni, nel settore della meccanica di precisione.

Le fasi del processo



Gli interessati possono chiedere l'accordo di riservatezza all'advisor. Ogni contatto con l'azienda, i suoi soci, dipendenti, clienti o fornitori avviene **esclusivamente tramite l'advisor**.

Come leggere questo esempio

Questo teaser è inventato a scopo didattico: azienda, numeri, immagini e grafici non corrispondono a nessuna operazione reale.

Le regole di un buon teaser

• Niente nome, logo o foto riconoscibili dell'azienda.
• Numeri per intervalli, mai puntuali.
• Settore descritto senza indicare un'unica azienda possibile.
• Un solo canale di contatto: l'advisor.
• Poche pagine: deve incuriosire, non spiegare tutto. Il resto arriva con l'information memorandum, dopo l'accordo di riservatezza.

PARLIAMONE

Stai pensando di vendere la tua azienda o di aprire il capitale?

Minerva Corporate Finance affianca imprenditori e fondi di private equity in operazioni di M&A, con oltre 50 operazioni concluse dal 2020. Un primo incontro con i partner ti aiuta a capire tempi, valore e strada migliore.

info@mcfgroup.it · +39 02 78621109 · mcfgroup.it